




**Wyższa  
Szkoła  
Biznesu**  
w Gorzowie  
Wielkopolskim

zaprasza na

**STUDIA PODYPLOMOWE**

## **AKADEMIA MENEDŻERA SPRZEDAŻY**

realizowane we współpracy z:

	<p><i>W 2017 r. Grupa Dobrych Trenerów „Pasja” – twórcy „Akademii Menedżera Sprzedaży” – zostali nagrodzeni <b>Medalem Europejskim</b> przez <b>Business Centre Club</b> za <b>unikalny program studiów podyplomowych.</b></i></p>
---	--

- Połączenie rzetelnej i praktycznej wiedzy sprzedażowej z nowoczesnymi technikami wspierającymi sprzedaż.
- Zdobycie i wzmocnienie kompetencji efektywnego zarządzania zespołem sprzedażowym.
- Zdobycie wiedzy na temat nowoczesnych narzędzi marketingowych i sprzedażowych.
- Inspirujące zajęcia z praktykami.
- Niepowtarzalna okazja do spotkań ze środowiskiem branżowym.





**Wyższa  
Szkoła  
Biznesu**  
w Gorzowie  
Wielkopolskim

## STUDIA PODYPLOMOWE AKADEMIA MENEĐŻERA SPRZEDAŻY

- Czas trwania studiów:**
- 2 semestry.
  - Tryb nauczania: weekendowy – zajęcia odbywają się w soboty i niedziele.
  - Do 30% zajęć na studiach podyplomowych może być prowadzonych w trybie zdalnym (online).
  - **Pierwszy zjazd: 6-7.03.2021 r.**

- Sposób składania podań:**
- Mailowo: [podyplomowe@wsb.gorzow.pl](mailto:podyplomowe@wsb.gorzow.pl)
  - W siedzibie Uczelni lub za pośrednictwem poczty: Wyższa Szkoła Biznesu, ul. Walczaka 25, Gorzów Wlkp.
  - Podanie na studia do pobrania ze strony: [www.wsb.gorzow.pl](http://www.wsb.gorzow.pl) >> Rekrutacja >> Studia podyplomowe >> Zasady rekrutacji.
  - Rekrutacja trwa do 2.03.2021 r.

- Opłaty i czesne:**
- 2000 zł brutto za semestr.
  - **Możliwość dofinansowania studiów do 80% ze środków Lubuskich Bonów Szkoleniowych - <http://bony.ziph.pl>**
  - Informacje o dofinansowaniu: tel. +48 784 595 662.

- Ramy programowe:**
- Nowoczesne trendy w sprzedaży.
  - Efektywne techniki sprzedaży.
  - Zarządzanie zespołem sprzedawców/handlowców.
  - Organizacja sprzedaży.
  - Stymulacja sprzedaży na niestabilnym rynku.
  - Efektywne techniki sprzedaży.
  - Efektywne zarządzanie klientami oraz zarządzanie coachingowe zespołem.
  - Prezentowanie oferty handlowej – wystąpienia publiczne.
  - Negocjacje podnoszące efektywność sprzedaży.
  - Moduł zaliczeniowy – prezentacja pracy końcowej.

**Szczegółowe informacje:** Wyższa Szkoła Biznesu w Gorzowie Wlkp., ul. Walczaka 25  
tel. stacjonarne: 95 733 66 68, 733 66 67  
tel. komórkowe: **+48 733 744 711, 784 595 662**  
e-mail: [podyplomowe@wsb.gorzow.pl](mailto:podyplomowe@wsb.gorzow.pl)

ZAPRASZAMY